

海外企業を相手にしたビジネスに不慣れな日本企業向けに、日本と海外との架け橋となり、海外展開や海外企業とのパートナーシップ、海外販売チャネル開拓、取扱商品のメーカーとの交渉などをお手伝いする、ビジネス開発の支援サービスです。

貴社において、この様な悩みはありませんか？

- ✓ 社内に国際ビジネスに精通している人間がいない。
- ✓ 海外企業との付き合いが経験が無い。
- ✓ 海外の企業とビジネスを行っているがコミュニケーションなどがうまくいかない。
- ✓ 海外から取引先が来日する予定だが、滞在中のネゴシエーションに自信が無い。
- ✓ 海外企業と提携をしたいが、どのような企業を選ぶべきかわからない。
- ✓ 提携したい海外企業があるが、良いアプローチが方法がわからない。
- ✓ 海外の企業とのアライアンス、パートナーシップを成功させたいが、運営が不慣れ。
- ✓ 英語でのミーティング、電話会議が困難。

このような活動分野をお手伝いします

- ✓ 海外進出 (International Extension)
- ✓ 技術提携 (Technology Alliance)
- ✓ 連携ソリューション開発 (Integrated Solution Development)
- ✓ ビジネス開発 (Business Development)
- ✓ 代理店 (Distribution Partnership)
- ✓ 共同マーケティング (Joint Marketing)
- ✓ 共同セールス (Joint Sales)

適用ビジネス分野

- ✓ IT、コンピュータ関連
- ✓ IoT、ドローン関連
- ✓ Web戦略
- ✓ デジタルマーケティング
- ✓ 輸出入貿易
- ✓ その他

サービス	戦略・企画支援	業務・運営支援
基本サービス ※ニーズに応じてアレンジしてお見積もり	<ul style="list-style-type: none"> ・ 顧問として海外企業とのビジネス活動を、経営者目線で支援 ・ 貴社ビジネスの理解 ・ 現状抱えている問題点の相談 ・ 計画から入る企画の相談 ・ 企画中の海外ビジネス案件の相談 ・ すでに取り掛かっている海外ビジネスの支援 ・ パートナーシップ開発、調査、販路開拓支援 	<ul style="list-style-type: none"> ・ 週1回、または月1回、1～2時間の打ち合わせ ・ 状況に応じてその他打ち合わせ ・ 日常的な相談も電話、Email、Skypeなどで実行 ・ 特定海外企業とのパートナーシップ管理、運営 ・ 商材や資料の英語、日本語翻訳 ・ 特定海外企業とのパートナーシップ管理、運営 ・ 海外企業とのミーティング、交渉への参加 ・ 英語契約書のレビュー、作成支援（弁護士業務ではない）
別見積もり 海外出張 現地支援	<ul style="list-style-type: none"> ・ 海外出張の計画作成・視察プラン作成支援 ・ 慣れない海外への出張に同行して支援 ・ 海外での取引先との打ち合わせや接待のアポイントやアレンジ ・ 海外でのビジネス開発 	

その他にかかる実費：

交通費：国内出張、海外出張における交通費、海外への飛行機代などを含みます。

宿泊費：国内、海外での宿泊費です。原則、同行される社員の方と同じ場所に宿泊します。

会議費・接待費：取引先候補やベンダーなどとの打ち合わせに要する会議費用です。飲食代金を含む場合があります。

調査費：調査に必要な諸経費を指します。